

Die performance academy

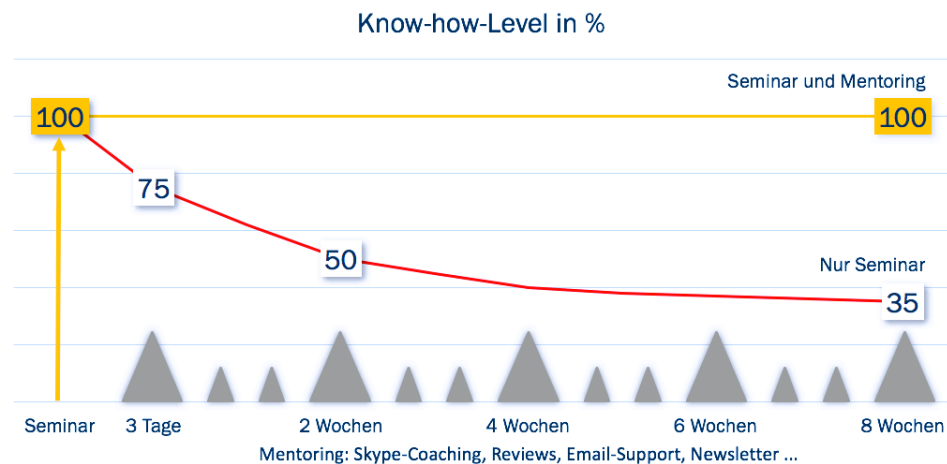
Sichern Sie Ihren beruflichen Erfolg und den Ihrer Projekte.

Ihr Erfolg als Führungskraft hängt ganz entscheidend davon ab, wie Sie wirken, Ihre Themen präsentieren und wie gut Sie andere überzeugen. Wer Kompetenz zeigt, Verantwortung übernimmt und auch in kritischen Situationen Souveränität und Gelassenheit beweist, demonstriert deutlich, dass er seiner Aufgabe gewachsen ist. Ein Spielfeld, auf dem Sie unter besonderer Beobachtung stehen, sind Präsentationen. Hier können Sie durch beste Performance Ihre Fähigkeiten unter Beweis stellen.

Sie sind also in höchstem Maße gefordert, in Ihren Präsentationen

- Schnell auf den Punkt zu kommen.
- Übersichtlich und anschaulich zu visualisieren.
- Die wichtigsten Argumente klar darzulegen.
- Kritik und Einwände souverän aus der Welt zu schaffen.
- Ihre Zielgruppe zum gewünschten Handeln zu bewegen.

Problem 1: Wissensverlust nach klassischen Seminaren.



Problem 2: Die Kosten sind vergleichsweise hoch.

Beispiel: Buchung eines 2tägigen Präsentations-Workshops

Trainingsinstitut	Institut 1	Institut 2
2 Tage Präsentations-Workshop	2.000,00 Euro	1.995,00 Euro
Reisekosten geschätzt	300,00	300,00 Euro
Übernachtung geschätzt	200,00	200,00 Euro
Gesamt	2.500,00 Euro	2.495,00 Euro

Problem 3: Vor einer wichtigen Präsentation haben Sie Ihren Trainer nicht an Bord.

Wäre es nicht großartig, vor wichtigen Präsentationen noch einmal einen Checkup vornehmen lassen zu können? Die Storyline, Kernaussagen und Argumente zu überprüfen? Komplexe Sachverhalte mithilfe eines Profis anschaulich darstellen zu können und ggf. sogar die gesamte Präsentation noch einmal gründlich überarbeiten lassen zu können? Wäre es nicht wünschenswert, für alle kritischen Fragen optimal gerüstet zu sein und damit bei der Zielgruppe so überzeugend aufzutreten, dass Ihr Budgetvorschlag, Ihr Projekt, Ihre Analyse begeistert aufgenommen und genehmigt wird? Und das nur, weil sie optimal vorbereitet sind?

Die Lösung: Ein flexibles Programm über 3 Monate

Ich biete Ihnen ein Programm an, das alle Aspekte erfolgreicher Präsentationen abdeckt. Ein Programm, in dem Präsenz-Module sowie telefonische und schriftliche Coaching-Einheiten so kombiniert werden, dass Sie den optimalen Lernerfolg erzielen.

Sie haben zwar Präsenztermine und dafür fallen auch Reisekosten an, aber über einen Zeitraum von 3 Monaten erhalten Sie sofort nutzbare Ergebnisse, Sie können jederzeit Unterstützung anfordern und Ihnen bleibt genug Zeit für Ihre eigentlichen Aufgaben. Das Programm läuft über 3 Monate mit dem Ergebnis, dass Sie in dieser Zeit nicht nur Ihre Präsentationskompetenz entscheidend ausbauen. Sie erhalten darüber hinaus praktikable und einfach anzuwendende PowerPoint-Vorlagen.

Das Honorar: 2.995,00 Euro pro Teilnehmer für 3 Monate

Sie werden Teilnehmer der presentationpower academy über einen Zeitraum von 3 Monaten zu einem sagenhaften Preis von 2.995,00 Euro zuzüglich Mehrwertsteuer. Mindestteilnahme einer academy-Klasse sind 4 Teilnehmer, maximal 8 Teilnehmer. Dafür erhalten Sie drei Tage Präsenz-Workshops: Storyline und Visualisierung sowie zwei Kameratrainings, die restlichen Module sind Live-Webinare.

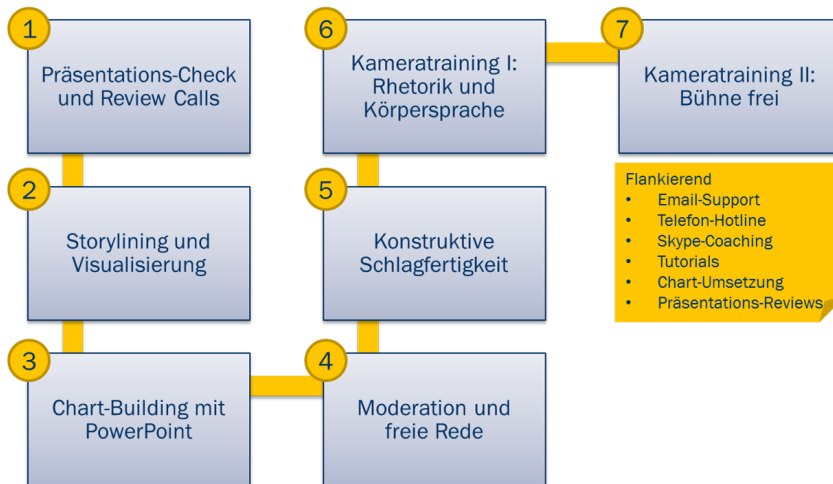
Null Risiko dank Einsteigerpaket

Damit Sie sich wirklich sicher sein können, dass sich Ihre Investition lohnt, biete ich Ihnen ein Einsteigerpaket an:

Sie erhalten einen „Präsentations-Quick-Check“ (ca. 1 Stunde) am Telefon zum Vorzugspreis von 250,00 Euro plus Mehrwertsteuer. Wenn Sie zufrieden sind, rechne ich Ihnen die 250,00 Euro auf das Gesamtpaket an, falls nicht (ist noch nie vorgekommen), haben Sie trotzdem eine Leistung zu einem sehr günstigen Preis erhalten, müssen sich aber nicht weiter binden.

Die Module sind auf Ihre Kenntnisse zugeschnitten

performance academy – Module 1 bis 7



Zu jedem Modul erhalten Sie Schulungsunterlagen, Übungsaufgaben und Coaching-Einheiten am Telefon oder persönlich.

Nach jedem Modul übernehmen Sie eine Hausaufgabe wie z.B. die Formulierung einer Anmoderation zu einem kritischen Thema oder die Ausarbeitung einer Vorstandspräsentation, die Erstellung einer komplexen Grafik oder ähnliches.

Ihre Vorteile auf einen Blick

1. Durch den **Präsentations-Check** am Beginn sehen Sie sofort, an welchen Stellen Handlungsbedarf besteht und wie Sie Ihre Präsentationen attraktiver und zielgruppengerechter gestalten können.
 - **Ihr Nutzen:** Sie erfahren, wo Sie stehen und können sofort mit der Optimierung Ihrer Charts beginnen. Sie haben somit bereits nach dem ersten Coaching sofort einen spürbar positiven Effekt, den Ihre KollegInnen, Ihre Kunden, Ihr Vorstand bemerken werden.
2. Die **Storyline** ist das „Rückgrat“ Ihrer Präsentation. Damit führen Sie Ihr Publikum durch den Inhalt und sorgen dafür, dass Ihre Argumente überzeugend transportiert werden. Die **Visualisierung** transferiert Worte in Bilder, macht komplexe Sachverhalte anschaulich und sorgt dafür, dass Ihre Botschaft verstanden wird.
 - **Ihr Nutzen: Sie präsentieren verständlicher.** Damit wird es für Ihre Gesprächspartner leichter, Ihnen und Ihrer Argumentation zu folgen. Und Sie erreichen den Vertragsabschluss, die Budgetfreigabe oder den Projektzuschlag, den Sie sich gewünscht haben.

3. Das **Chart-Building-Modul** knüpft direkt an Ihre Vorkenntnisse an. Ein Vorteil, den Sie in einem offenen Seminar nicht haben. Durch den permanenten Telefon-, Email- und Online-Support können Sie Ihre Kenntnisse außerhalb jeglicher Seminarzeiten jederzeit auffrischen, erweitern und vertiefen.
 - **Ihr Nutzen: Sie präsentieren attraktiver.** Ihre Charts haben echte Aussagen. Gerade diese Kompetenz sichert Ihnen die Sympathien Ihrer ZuhörerInnen. Diese sind von den ewigen „PowerPoint-Schlachten“ so ermüdet, dass Sie sofort bemerken, wenn Sie Ihre Botschaften auf den Punkt bringen und attraktiv darstellen.

4. Besonders wichtig ist die **freie Rede**. Damit unterstreichen Sie Ihre Kompetenz und beweisen Ihre Souveränität. In diesem Modul werden Sie so gut vorbereitet, dass Sie auch adhoc zu jedem x-beliebigen Stichwort eine „Stand-up“-Präsentation halten können.
 - **Ihr Nutzen: Sie präsentieren kompetenter.** Wer frei sprechen kann und sich dabei gut ausdrückt, verstärkt den Eindruck, dass er/sie das Thema absolut beherrscht.

5. Im Modul **Schlagfertigkeit** stattete ich Sie mit allen Techniken zum gelassenen Umgang mit Einwänden, Kritik und unfairen Angriffen aus.
 - **Ihr Nutzen: Sie präsentieren souveräner.** Wer Fangfragen, Einwände, kritischen Fragen und sogar unfaire Angriffe souverän pariert, ohne zurück zu schlagen, sichert sich den Respekt der Angreifer und auch des restlichen Publikums.

- 6./7. In den beiden **Kamera-Trainings** verbessern Sie Ihre Präsentations-Performance durch Live-Auftritte, intensive Feedbacks und eine Video-Analyse Ihrer Körpersprache und Rhetorik.
 - **Ihr Nutzen: Sie präsentieren wirksamer.** Sie kennen Ihre Wirkung, Sie wissen, wie Sie wirken wollen und was dazu nötig ist. Nach diesen beiden Modulen können Sie Ihren Körper, Ihre Stimme, Ihre Wortwahl so gezielt einsetzen und variieren, dass Sie jede Zielgruppe für sich gewinnen.

WICHTIG: Sie können sich jederzeit Unterstützung von mir holen, sei es bei der Formulierung einer Anmoderation, der Entwicklung einer Dramaturgie oder auch der Gestaltung einer kompletten Präsentation. Sie vereinbaren per Email einen Telefontermin und schon geht's los.

- **Ihr Nutzen: Sie sind sicher vor Überraschungen** und haben jederzeit Ihren persönlichen Sparringspartner verfügbar, der Sie auch im Tagesgeschäft wirksam und zuverlässig entlastet und unterstützt.

Referenz-Unternehmen



Kunden-Statements

„Ich bin seit Ende 2016 Teilnehmerin an der performance academy von Melanie Kuhlmann. Meine Präsentationen sind heute strukturiert, fesselnd und zielgruppengerecht. Und ich merke, dass meine Kolleginnen und Kollegen, vor allem aber auch Vorgesetzte in höchstem Maße aufmerksam auf mich werden. Binnen kürzester Zeit wurde ich zweimal vom Vorstand dazu eingeladen, meine Projekte zu präsentieren. Ein toller Erfolg!“

Ilona Libal – Libal Consulting

„Sehr verehrte Frau Kuhlmann, ich möchte mich bei Ihnen auch im Namen meiner MitarbeiterInnen ganz herzlich für Ihr Rhetorik-Training bedanken. Der Workshop wurde als sehr zielführend und effektiv wahrgenommen. Wie auch bei Ihren letzten Veranstaltungen dieser Art bei uns im Hause haben Sie es durch den interaktiven Charakter und das Üben der Gesprächssituationen geschafft, nicht nur theoretische Inhalte zu vermitteln, sondern die MitarbeiterInnen direkt mit der Umsetzung in praxisnahen Gesprächssituationen zu konfrontieren. Gern werden wir auch in Zukunft zu entsprechenden Anlässen wieder auf Sie zukommen.“

Horst W. Geschäftsführer einer Münchener Unternehmensberatung

„Es ist Ihnen gelungen, die Inhalte verständlich zu vermitteln und abweichend vom strukturellen Aufbau des Seminars spontan auch auf Spezialprobleme und Fragen einzugehen, ohne den roten Faden zu verlieren.“

Ulrike Grasse, Zentralbereich Controlling, Universitätsklinikum Tübingen

Danke!

Hiermit nutze ich die Gelegenheit aus, um mich nochmals für Ihre professionelle Weitergabe von Kenntnissen und Tipps in einer absolut entspannten Atmosphäre herzlich zu bedanken!!

Harald Koll, Investitionscontrolling Schering AG, Berlin

Melanie Kuhlmann – Über mich

- Diplom-Betriebswirtin
- 1994 – 1998: Pressereferentin in einem DAX-Konzern
- Seit 1998 selbstständig
- Autorin von Management-Lehrgängen
- Business Coach (dvct)
- Jurorin bei der Bayerischen Eliteakademie (Top Talente)
- Reiss Profile und LUXXprofile Master (Motivprofilanalyse)
- Agile Coach und Soft Skill Coach für angehende Agile Coaches
- Moderatorin und Keynote Speaker
- Ich lebe mit meiner Familie in Fürstenfeldbruck bei München



KOMPETENZEN

Spitzenperformance für Sie und Ihr (agiles) Team: Ich unterstütze Führungskräfte und Projektleiter dabei, ihre Botschaften so zu formulieren, dass sie ihre Zielgruppen begeistern, überzeugen und motivieren. Und ich löse Teamkonflikte und Sorge damit für eine bessere Performance und hochwertige Ergebnisse. Konkret übernehme ich Coaching, Mentoring und Beratung bei Proposals, Präsentationen, im Change-Prozess und in der Teamkommunikation.

SEMINARTHEMEN

Agile Coaching • Persönlichkeitsentwicklung • Führungskräfte-Training • Teamentwicklung • Kommunikation und Rhetorik • Wirkungsvoll präsentieren • Auftritt, Stil und Wirkung • Moderationstechniken • Schlagfertigkeit • Konflikte souverän lösen • Motivprofilanalyse • Einzel- und Teamcoaching • Storylining und Visualisierung • Change Management in der Praxis • Moderation von Workshops und Veranstaltungen.

ERFOLGREICHE REFERENZPROJEKTE

- **TEAMENTWICKLUNG**
Teamdiagnose, Teamzusammensetzung, Teamentwicklung für etliche große und mittelständische Unternehmen.
- **AUSBILDUNG ZUM AGILE COACH**
Soft Skills in der Agilen Produktentwicklung: Einzel- und Team-Coaching * Moderation / Visualisierung * Konfliktmanagement.
- **KONFLIKT-COACHING**
Begleitung mehrerer Teams in einem Handelsunternehmen in der Konfliktlösung.
- **WORKSHOPS UND SEMINARE**
Zahlreiche Inhouse-Trainings zu den Themen Präsentation, Visualisierung, Rhetorik, Schlagfertigkeit, Motivation, Teamentwicklung, Persönlichkeitsentwicklung etc.
- **CHANGEKOMMUNIKATION**
Strategische Beratung und Umsetzung der Kommunikation bei Fusion, Übernahme, Standortschließung für verschiedene Groß-Unternehmen.
- **PROPOSALS** (Großmandate im Millionenbereich)
Kick-off-Workshop, Festlegung der Storyline und Argumentation, Umsetzung, Review, Präsentationsschulung.
- **CHARTPOOLS**
Konzeption, Gestaltung und Umsetzung zahlreicher Chartpools für Großunternehmen (DAX).
- **CHARTGESTALTUNG**
Konzeption, Storylining, Gestaltung und Umsetzung von Präsentationen für Großunternehmen (DAX).
- **PRÄSENTATIONSKOMPETENZ**
Coaching und Mentoring von Führungskräften und Projektleitern.
- **FÜHRUNGSKRÄFTE-ENTWICKLUNG**
Coaching und Training von Nachwuchsführungskräften und Trainees.
- **MEDIENTRAINING**
Vorbereitung und Begleitung von Geschäftsführern bei Pressekonferenzen und Interviews.